

Zur Unterstützung unseres Vertriebs-Teams suchen wir
für unseren Firmensitz in Bonn zum nächstmöglichen Zeitpunkt



Mitarbeiter:in Vertrieb (m/w/d) (z.B. 40h/Woche, flexible Gestaltung)

Wir, die Firma terrestris, bieten IT-Dienstleistungen und Produkte mit Open Source Software an. Dabei sind wir insbesondere auf die Verarbeitung sowie Darstellung raumbezogener Daten mit Geoinformationssystemen (GIS) in vielerlei Ausprägungen fokussiert. Wir konzipieren, entwickeln und pflegen Individual- und Standardsoftware und partizipieren in namhaften Open Source Geo-Projekten wie OpenLayers, GeoServer, GeoStyler, MapProxy, react-geo, SHOGun und vielen mehr.

Unser Schwerpunkt liegt auf webbasierten GIS-Lösungen, die wir zeitgemäß und vornehmlich mit den Technologien JavaScript, TypeScript und Java/Python sowie den Bibliotheken/Frameworks React und Spring Boot für unsere Kunden aus öffentlichen Verwaltungen und der Privatwirtschaft entwickeln. Zufriedenheit, Innovation, Fairness und Freie Software definieren uns in unserem Firmenmotto, ein nachhaltiges Bewusstsein auf ökologischer und sozialer Ebene ist für uns selbstverständlich.

// Formale Voraussetzungen

Wenn Du mit uns zusammen unsere Lösungen vertreiben möchtest, Deutsch und Englisch sprichst, sowie einen Hochschulabschluss (oder vergleichbare Weiterbildung / Praxiskenntnisse) in Geoinformatik / Geografie / Geomatik vorweist oder wenn Du einen betriebswirtschaftlichen Hintergrund hast, dann wollen wir Dich gerne kennen lernen.

// Deine Aufgaben sind vielfältig

Wir erwarten keine Perfektion, sondern Motivation. Wir geben Zeit zur Einarbeitung und helfen Dir, dort Know-how aufzubauen, wo es erforderlich ist. Als Mitarbeiter:in Vertrieb erwarten Dich im Wesentlichen die folgenden Aufgaben:

- Eigenverantwortliches und kreatives Arbeiten
- Organisation von Ausschreibungsbearbeitung (Suchen, Evaluation, Erarbeitung & Fertigstellung)
- Vorbereitung und Durchführung von Akquise- und Beratungsterminen
- Weiterentwicklung und aktiver Vertrieb unseres Produkt- und Dienstleistungsportfolios
- KeyAccount-Management und Vertretung der Firma auf Veranstaltungen
- Vernetzung mit anderen Firmenabteilungen und Partnern, um Kunden bestmöglich beraten zu können

// Arbeiten bei uns hat reichlich Benefits

- abwechslungsreiche & sichere Arbeitsstelle mit unbefristetem Vertrag im Herzen von Bonn
- sehr flexible Homeoffice-Regelung & entspannte Arbeitsatmosphäre in einem netten Team
- modern ausgestatteter Arbeitsplatz, mit Möglichkeit zur Wunschkonfiguration
- branchenübliche Bezahlung und die Möglichkeit ein Jobticket/Deutschlandticket zu erwerben
- flache Hierarchien und wenig bürokratischer Overhead, 30 Tage Urlaub / Überstundenregelung
- kostenlose Getränke und Obst im Büro, Darts und Tischtennis für die Pausen
- Flexibilität bei der Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- jährliches Fortbildungsbudget, Teilnahme an nationalen & internationalen Community-Events
- monatlicher Spieltag, bei denen Mitarbeitende neue Technologien oder Konzepte ausprobieren
- Firmenevents und Firmensport (Sommerfest, Codesprints, Klausurtagungen, LAN-Parties, Spieleabende, Yoga, Fitnesskurse und mehr)

// Wir bieten Dir

- die Perspektive, ein wichtiger Teil eines hochmotivierten Teams zu werden
- die Chance, eigenverantwortlich und selbständig zu arbeiten und aktiv mitzugestalten
- die Möglichkeit, Freie und Open Source Software aktiv nach vorne zu bringen

Bewerbungen, die uns neugierig machen, bitte an job@terrestris.de

**Falls noch Fragen da sind, ruf gerne unter 0228 / 96 28 99 51 an;
Dein Ansprechpartner ist Torsten Brassat**